

LA PUERTA INVISIBLE

CÓMO Y CUÁNDO ACCEDER AL OTRO

Enric Lladó



“Cómo abrir la puerta invisible que nos permite tener acceso a nuestros interlocutores para aumentar nuestra influencia”

SINOPSIS

En el ejercicio de la influencia existe una puerta invisible. Cuando está abierta, todo es posible.

Pero si está cerrada, ni el más hábil de los comunicadores tiene la menor oportunidad.

Y si se encuentra entreabierta, lo primero será abrirla del todo. O de lo contrario, al intentar pasar, nosotros mismos la estaremos cerrando.

En estas páginas Enric nos invita a descubrir cuál es esta puerta, analizar sus mecanismos y empoderarnos con las mejores técnicas de comunicación que podemos emplear para abrirla.

AUTOR

La obra de Enric Lladó es un viaje de descubrimiento en busca del poder que todos tenemos para transformarnos a nosotros mismos y a los demás.

Su enfoque se caracteriza por ser eminentemente práctico, aportando siempre recursos que resulten sencillos y fácilmente aplicables para todos de manera inmediata.

La puerta invisible es su doceavo título. Con él aborda la dimensión estratégica de la influencia y la hace analizando cómo el contexto afecta nuestra relación con los demás.

BIBLIOTECA ENRIC LLADÓ



Materia	Directivos y líderes
ISBN	978-84-10209-14-5
Encuadernación	Rústica
Nº páginas	144
Tamaño	140 x 220 mm
Código IBIC	VXA
Código BISAC	SEL031000 SELF-HELP / Personal Growth / General

PVP: 17,00 €



© 2024 Editorial Kolima

TÍTULOS RELACIONADOS



Y ADEMÁS...

- Enric Lladó es uno de los más reconocidos formadores, conferenciantes y *coaches* de nuestro país.
- En este nuevo libro, Enric nos ofrece un conocimiento práctico que nos permitirá aumentar nuestra capacidad de influir de formas jamás imaginadas.

tags: comunicación, inteligencia emocional, Enric Lladó, influencia, crecimiento personal, autoayuda, liderazgo, propósito